

Place of work

Slovensko

západné a stredné Slovensko (Práca vyžaduje cestovanie)

Start date in work

Asap

The date the offer was added

12 Jan 2026

Type of employment

Employment contract for an indefinite period (Permanent employment)

Salary (gross)

from €1,500 to €1,500 per month

Odmeny podľa skúseností a predajných výkonov

Number of job vacancies

1

Information about job offer

Job description

Hľadáme **skúseného B2B obchodníka**, ktorý bude zodpovedný za rozvoj obchodných aktivít v regióne a za starostlivosť o existujúcich i nových klientov.

Vaše úlohy budú zahŕňať:

- Starostlivosť o existujúcich B2B zákazníkov
- Aktívna vyhľadávanie nových partnerov (montážne firmy, predajne, kominári)
- Prezentácia spoločnosti a jej produktov pre partnerov
- Vypracovanie cenových ponúk
- Sledovanie, podpora a kontrola plnenia obchodných plánov
- Priebežná analýza trhu: konkurencie, cien, produktov, kľúčových zákazníkov
- Reportovanie, prezentácia výsledkov priamemu nadriadenému
 - Príprava a prezentácia obchodných ponúk prispôbených individuálnym potrebám klientov
 - Obchodné rokovania a uzatváranie zmlúv

Pracovná doba: flexibilná (pondelok – piatok), možnosť plánovať si vlastný rozvrh

Selection procedure information

Ak Vás naša ponuka zaujala, zašlite nám svoj štruktúrovaný životopis v slovenskom jazyku. Zároveň prosíme o uvedenie súhlasu so spracovaním osobných údajov v zmysle zákona č.122/2013 o ochrane osobných údajov.

Working mode

Flexible working hours

Benefits offered

- subsidized meal contributions
- Práca v stabilnej spoločnosti oblasti kúrenárstva a komínov na Slovensku od roku 2002.
- Možnosť seberealizácie a odborného rastu
- Ohodnotenie aj podľa dosiahnutých cieľov
- Služobné auto, laptop, telefón

Employee requirements

Required education

- Higher, Post-Secondary Education
- Tertiary Education (Undergraduate)
- Tertiary Education (Graduate)
- Tertiary Education (Doctoral)

The field of education: civil engineering, land surveying and cartography, mechanical engineering and metalworking

Field of study: Technické (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)

Length of experience

at least 3 years

Languages

- Slovak - High: C1 and C2

Digital skills

- Microsoft Excel - High
- Microsoft Outlook - High
- Microsoft Word - High
- Microsoft PowerPoint - High

Driving licence

- Category B

General qualifications and prerequisites

- communication (dealing with people)
- practical thinking
- precision
- presenting
- independence
- reliability
- teamwork

Additional requirements

- Bohaté skúsenosti v oblasti obchodu
- SŠ, VŠ v technickom odbore (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)
- Znalosť z odboru vykurovacej techniky je výhodou ale nie podmienkou
- Veľmi dobré komunikačné a prezentačné schopnosti
- Spoľahlivosť, zodpovednosť, dôslednosť, flexibilita, dôveryhodnosť
- Vysoká miera samostatnosti, orientácia na výsledky, obchodné myslenie
- Schopnosť znášať stres a ochota cestovať v rámci SR
- Práca s PC, Word, Excel, PowerPoint, Outlook, CRM na pokročilej úrovni
- Aktívny vodič, vodičský preukaz skupiny B

Employer information

Business Name



abcplyn.sk s. r. o.

Company Registration Number

52939979

Address

Československej armády 2, 03601, Martin, Slovensko

Internet address

<http://www.abcplyn.sk>

Characteristics of the company

Veľkoobchod a maloobchod s tepelnou technikou.
tepelné čerpadlá - kondenzačné kotly - komínové systémy

Contact person

Ing. Juraj Majtan
majiteľ

E-mail: majtan@abcplyn.sk

Phone: [+421 43/422 48 09](tel:+421434224809)

Source: worki.sk, **Offer ID:** 2060427, **Classification of jobs (SK ISCO-08):** [3322000 Commercial sales representative](#), **Profession:** [Trade Broker](#), **Working area:** [Business, Marketing and Advertising](#)