

This vacancy has already been filled or cancelled.

Maxin's People Slovakia s. r. o.

Nechceš byť len ďalší „Salesák“ Tvor biznis, ktorý má ľudský rozmer!

Place of work

Slovensko

(práca vyžaduje cestovanie)

Start date in work

Asap

The date the offer was added

2 Jun 2025 (update 1 Aug 2025)

Type of employment

Employment contract for an indefinite period (Permanent employment)

self-employed

agreement for the performance of a work assignment

Salary (gross)

€2,500 per month

+ VARIO - počítaj s ročnou cieľovou odmenou.

Number of job vacancies

1

Information about job offer

Job description

Už ťa nebaví predávať produkty, ktoré končia na sklade? Čo keby si ponúkal personálne služby, ktoré majú hodnotu a menia firmy k lepšiemu?

Do nášho tímu hľadáme obchodníka s nosom na obchodné príležitosti. Náš ideálny človek vie, kde klopať a ešte radšej otvára nové dvere.

Hľadáme Sales Managera, ktorý má obchod v krvi a telefón v ruke častejšie než kávu.

Čo bude tvojou hlavnou úlohou?

- Aktívne vyhľadávať nové firmy, ktoré hľadajú spoľahlivého HR obchodného partnera a potrebujú pomoc s pracovnou silou. Nezabudni, že zmluvy, reporting a administratívna agenda

patria k tomu.

- Budovať a rozvíjať obchodné vzťahy s manažérmi, HR a decision-makermi.
- Spolupracovať s interným tímom HR profesionálov a zaisťovať, že klient dostane presne to, čo potrebuje – a možno aj niečo navyše.
- Hľadať priestor pre nové služby, ktoré firmy ešte ani nevedia, že potrebujú.
- Musíš mať chuť loviť a vytrvalosť, ktorú nezlomí ani tretí neprijatý hovor.
- Budeš mať motiváciu komunikovať tak, že si ľudí získaš.
- Obchod si robil aspoň 2-3 roky, ideálne v B2B alebo HR sfére – ideálne si pracoval už v personálnej agentúre.

Čo ponúkame?

- Slobodné ruky a priestor na vlastný obchodný štýl – žiadne micromanagementy.
- Férový fix + motivačný provízny systém, ktorý ťa nenechá v suchu.
- Prácu, kde výsledky vidíš priamo – tvoj klient, náš kandidát, spoločný úspech
- Silnú značku, skúsený tím a know-how, ktoré ti uľahčia prvé kroky.

Selection procedure information

Oslovení budú len kandidáti, ktorí najviac vyhovujú požiadavkám na danú pozíciu. V prípade záujmu kontaktujte konzultantku JUDr. Annu Brozák na e-mailovej adrese abrozak@maxins.sk alebo telefonicky na čísle +421915959461.

Benefits offered

- Služobné auto na súkromné účely - Vybav si pracovné záležitosti a následne ho využívaj na víkendové výlety alebo každodenné potreby – flexibilita je len na tebe.
- Odborné školenia a jazykové kurzy - Investuj do seba! Zlepši si zručnosti alebo sa nauč nový jazyk s podporou firmy, ktorá ti otvorí ďalšie možnosti rastu.
- Firemné teambuildingy - Spoznaj kolegov aj mimo pracovného prostredia. Čakajú ťa aktivity, ktoré ti pomôžu relaxovať a budovať tímového ducha.
- Férové ohodnotenie, podpora na každom kroku a príležitosť byť súčasťou úspešnej hry. A ak budeš dostatočne dobrá/ý posunieš sa do vyššej ligy a budeš môcť vybudovať vlastný team.
- Skvelý team, kde sa hrá tímová hra – vždy môžeš počítať s podporou nielen kolegov, ale aj vedenia.

Employee requirements

Required education

- Lower secondary education (vocational)
- Vocational Secondary Education
- Upper Secondary Education
- Higher, Post-Secondary Education
- Tertiary Education (Undergraduate|

- Tertiary Education (Graduate)

Length of experience

at least 2 years

Additional requirements

- Minimálne 2- 3 roky praxe na pozícii obchodného zástupcu alebo obdobnej pozície.
- Podmienka – prax v predaj služieb v personálnej agentúre.
- Silné analytické a strategické myslenie, Vynikajúce komunikačné a vyjednávacie schopnosti, Znalosť trhu a súčasných obchodných trendov.
- Znalosť AJ – min. B2 – denná komunikácia.

Employer information

Business Name

Maxin's People Slovakia s. r. o.

Company Registration Number

50657160

Address

Bajkalská 22, 82109, Bratislava-Ružinov, Slovensko

Internet address

<http://www.maxins.sk>

Characteristics of the company

MAXIN'S Group, s.r.o. je dynamická slovenská spoločnosť s dlhoročnými skúsenosťami v oblasti ľudských zdrojov. Náš tím tvoria odborníci, ktorí sa vďaka praxi stali expertmi vo svojich oblastiach. Každý z nás je iný, no spoločne tvoríme silnú, súdržnú a jedinečnú skupinu profesionálov, ktorí veria v hodnotu kvalitných ľudských vzťahov a zodpovedného prístupu k práci.

V roku 2025 sme sa stali lídrom HR trhu na Slovensku, čo potvrdzuje:

1. miesto v oblasti dočasného zamestnávania, najväčší tím interných zamestnancov v segmente, a vedúca pozícia v outsourcingu kvality.

Tento úspech je výsledkom našej dlhodobej stratégie, dôvery našich klientov a neustáleho zlepšovania kvality služieb. MAXIN'S nie je len personálna agentúra – sme partnerom pre rast, stabilitu a úspech

Source: worki.sk, **Offer ID:** 2058237, **Classification of jobs (SK ISCO-08):** 1221001 Commercial director, **Profession:** Trade, Marketing, Public Relations Manager, **Working area:** HR, Administration and Customer Service, Business, Marketing and Advertising