

Arbeitsplatz

Slovensko

západné a stredné Slovensko (Práca vyžaduje cestovanie)

Anfangsdatum

Sofort

Datum der Angebotserstellung

12.01.2026

Beschäftigungsformen

Unbefristetes Arbeitsverhältnis (Festanstellung)

Gehalt (brutto)

seit 1.500 € bis 1.500 € pro monat

Odmeny podľa skúseností a predajných výkonov

Anzahl der offenen Stellen

1

Informationen zur Arbeitsstelle

Jobbeschreibung

Hľadáme **skúseného B2B obchodníka**, ktorý bude zodpovedný za rozvoj obchodných aktivít v regióne a za starostlivosť o existujúcich i nových klientov.

Vaše úlohy budú zahŕňať:

- Starostlivosť o existujúcich B2B zákazníkov
- Aktívna vyhľadávanie nových partnerov (montážne firmy, predajne, kominári)
- Prezentácia spoločnosti a jej produktov pre partnerov
- Vypracovanie cenových ponúk
- Sledovanie, podpora a kontrola plnenia obchodných plánov
- Priebežná analýza trhu: konkurencie, cien, produktov, kľúčových zákazníkov
- Reportovanie, prezentácia výsledkov priamemu nadriadenému
 - Príprava a prezentácia obchodných ponúk prispôbených individuálnym potrebám klientov
 - Obchodné rokovania a uzatváranie zmlúv

Pracovní doba: flexibilná (pondelok - piatok), možnosť plánovať si vlastný rozvrh

Informationen zum Auswahlverfahren

Ak Vás naša ponuka zaujala, zašlite nám svoj štruktúrovaný životopis v slovenskom jazyku. Zároveň prosíme o uvedenie súhlasu so spracovaním osobných údajov v zmysle zákona č.122/2013 o ochrane osobných údajov.

Arbeitsmodus

Flexible arbeitszeitgestaltung

Angebote Vorteile

- Vergünstigte Essensbeiträge
- Práca v stabilnej spoločnosti oblasti kúrenárstva a komínov na Slovensku od roku 2002.
- Možnosť seberealizácie a odborného rastu
- Ohodnotenie aj podľa dosiahnutých cieľov
- Služobné auto, laptop, telefón

Anforderungen an den Mitarbeiter

Erforderliche Ausbildung

- Höheres Fachschulabschluss
- Hochschulbildung erster Grades
- Hochschulbildung zweiter Grades
- Hochschulbildung dritter Grades

Bereich der Bildung: bauwesen, vermessung und kartographie, maschinenbau und sonstige metallverarbeitung

Fachbereich: Technické (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)

Die Berufserfahrungsdauer

mindestens 3 Jahre

Sprachen

- Slowakisch - Fließend: C1 und C2

Digitale Kompetenzen

- Microsoft Excel - Hoch
- Microsoft Outlook - Hoch
- Microsoft Word - Hoch
- Microsoft PowerPoint - Hoch

Führerschein

- B-Kategorie

Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Kommunikation (Umgang mit Menschen)
- praktisches Denken
- Präzision
- Präsentation
- Selbstständigkeit
- Zuverlässigkeit
- Teamarbeit

Andere Anforderungen

- Bohaté skúsenosti v oblasti obchodu
- SŠ, VŠ v technickom odbore (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)
- Znalosť z odboru vykurovacej techniky je výhodou ale nie podmienkou
- Veľmi dobré komunikačné a prezentačné schopnosti
- Spoľahlivosť, zodpovednosť, dôslednosť, flexibilita, dôveryhodnosť
- Vysoká miera samostatnosti, orientácia na výsledky, obchodné myslenie
- Schopnosť znášať stres a ochota cestovať v rámci SR
- Práca s PC, Word, Excel, PowerPoint, Outlook, CRM na pokročilej úrovni
- Aktívny vodič, vodičský preukaz skupiny B

Arbeitgeberdaten

Firmenname



abcplyn.sk s. r. o.

Rechtliche ID

52939979

Adresse

Československej armády 2, 03601, Martin, Slovensko

Internetadresse

<http://www.abcplyn.sk>

Merkmale des Unternehmens

Velkoobchod a maloobchod s tepelnou technikou.
tepelné čerpadlá - kondenzačné kotly - komínové systémy

Kontaktperson

Ing. Juraj Majtan
majiteľ

E-Mail: majtan@abcplyn.sk

Telefon: [+421 43/422 48 09](tel:+421434224809)

Quelle: worki.sk, **Angebots-ID:** 2060427, **Klassifikation der Berufe (SK ISCO-08):**
3322000 Handelsvertreter/in, **Beruf:** Handelsmakler, **Arbeitsbereich:** Handel, Marketing und Werbung