

Munkavégzés helye

Slovensko

západné a stredné Slovensko (Práca vyžaduje cestovanie)

A kezdés időpontja

Azonnal

Az ajánlat hozzáadásának dátuma

2026. jan. 12.

A munkaviszony típusa

Határozatlan idejű munkaviszony (Állandó munkaviszony)

Fizetés (bruttó)

-tól 1 500 EUR -ig 1 500 EUR havonta

Odmeny podľa skúseností a predajných výkonov

Üres álláshelyek száma

1

Munkahely adatai

Munkaköri leírás

Hľadáme **skúseného B2B obchodníka**, ktorý bude zodpovedný za rozvoj obchodných aktivít v regióne a za starostlivosť o existujúcich i nových klientov.

Vaše úlohy budú zahŕňať:

- Starostlivosť o existujúcich B2B zákazníkov
- Aktívna vyhľadávanie nových partnerov (montážne firmy, predajne, kominári)
- Prezentácia spoločnosti a jej produktov pre partnerov
- Vypracovanie cenových ponúk
- Sledovanie, podpora a kontrola plnenia obchodných plánov
- Priebežná analýza trhu: konkurencie, cien, produktov, kľúčových zákazníkov
- Reportovanie, prezentácia výsledkov priamemu nadriadenému
 - Príprava a prezentácia obchodných ponúk prispôbených individuálnym potrebám klientov
 - Obchodné rokovania a uzatváranie zmlúv

Pracovná doba: flexibilná (pondelok – piatok), možnosť plánovať si vlastný rozvrh

Tájékoztató a pályázati eljárásról

Ak Vás naša ponuka zaujala, zašlite nám svoj štruktúrovaný životopis v slovenskom jazyku. Zároveň prosíme o uvedenie súhlasu so spracovaním osobných údajov v zmysle zákona č.122/2013 o ochrane osobných údajov.

Munkamód

Rugalmas munkaidő

Felkínált előnyök

- kedvezményes étkezési hozzájárulás
- Práca v stabilnej spoločnosti oblasti kúrenárstva a komínov na Slovensku od roku 2002.
- Možnosť seberealizácie a odborného rastu
- Ohodnotenie aj podľa dosiahnutých cieľov
- Služobné auto, laptop, telefón

Munkavállalói követelmények

Szükséges végzettség

- Felsőfokú szakvégzettség
- Első szintű felsőfokú végzettség
- Második szintű felsőfokú végzettség
- Harmadik szintű felsőfokú végzettség

Képzési terület: építőmérnöki tevékenység, földmérés és térképészet, gépészet és fémfeldolgozás

Szak: Technické (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)

A gyakorlat hossza

legalább 3 év

Nyelvek

- Szlovák - Felsőfokú: C1 és C2

Digitális készségek

- Microsoft Excel - Felsőfokú

- Microsoft Outlook - Felsőfokú
- Microsoft Word - Felsőfokú
- Microsoft PowerPoint - Felsőfokú

Jogosítvány

- B kategória

Általános képességek és előfeltételek

- kommunikáció (emberekkel való bánásmód)
- gyakorlatias gondolkodás
- precizitás
- prezentálás
- függetlenség
- megbízhatóság
- csapatmunka

További követelmények

- Bohaté skúsenosti v oblasti obchodu
- SŠ, VŠ v technickom odbore (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)
- Znalosť z odboru vykurovacej techniky je výhodou ale nie podmienkou
- Veľmi dobré komunikačné a prezentačné schopnosti
- Spoľahlivosť, zodpovednosť, dôslednosť, flexibilita, dôveryhodnosť
- Vysoká miera samostatnosti, orientácia na výsledky, obchodné myslenie
- Schopnosť znášať stres a ochota cestovať v rámci SR
- Práca s PC, Word, Excel, PowerPoint, Outlook, CRM na pokročilej úrovni
- Aktívny vodič, vodičský preukaz skupiny B

Munkaadó adatai

Vállalkozás neve



abcplyn.sk s. r. o.

Cégjegyzékszám

52939979

Cím

Československej armády 2, 03601, Martin, Slovensko

Internet cím

<http://www.abcplyn.sk>

A cég jellemzése

Veľkoobchod a maloobchod s tepelnou technikou.
tepelné čerpadlá - kondenzačné kotly - komínové systémy

Kapcsolattartó személy

Ing. Juraj Majtan

majitel

E-mail: majtan@abcplyn.sk

Telefonszám: [+421 43/422 48 09](tel:+421434224809)

Forrás: worki.sk, **Ajánlatazonosító:** 2060427, **A munkakörök besorolása (SK ISCO-08):**
3322000 Értékesítési képviselő, **Szakma:** Kereskedelmi üzletkötő, **Munkaterület:** Üzlet, marketing és
[reklám](#)