

Munkavégzés helye

Žejtun, Malta

A kezdés időpontja

Megállapodás szerint

Az ajánlat hozzáadásának dátuma

2025. aug. 6.

A munkaviszony típusa

Idénymunka

Fizetés (bruttó)

24 000 EUR havonta

ročná mzda

Üres álláshelyek száma

1

Munkahely adatai

Munkaköri leírás

Job description

Reporting directly to the Business Development Manager, you will be:

- Overseeing the sales process, from lead generation to sale conclusion
- Managing the portfolio of clients to continuously seek repeat business
- Working with marketing team to develop campaigns to reach out to new clients
- Identify the right solution to meet client's requirements by organising site visits and scheduling follow-ups
- Liaising with suppliers on technical and commercial matters

Tájékoztatás a pályázati eljárásról

Ak máte záujem o túto pracovnú pozíciu, kliknite na ikonu „POŠLI ŽIVOTOPIS“, vyplňte požadované informácie a pripojte životopis v anglickom jazyku. Po splnení kritérií bude váš životopis postúpený zamestnávateľovi.

EURES poradca: Mgr. Ferdinand Bolibruch

Email: ferdinand.bolibruch@upsvr.gov.sk

Telefón: 043/2445303

Felkínált előnyök

Training provided

On the job training

Any assistance with accommodation/relocation
None

Any other benefits

- Full training leading to professional growth;
- Competitive base salary, including an attractive commission structure
- Welcoming, exciting and professional environment;
- Social events throughout the year for employees and families
- Private health insurance
- Special summer hours;

Salary

24000 - 25000 per annum + commission

How will the interviews be held

Online or in person.

two weeks accommodation

Munkavállalói követelmények

Szükséges végzettség

- Első szintű felsőfokú végzettség
- Második szintű felsőfokú végzettség

Nyelvek

- Angol - Felsőfokú: C1 és C2

További követelmények

Qualifications

Here is what you need to excel in this post:

- Goal oriented and independent
- Well conversant with technology solutions (electrical /ELV systems experience)
- 3+ years of experience in a similar role with B2B clients;
- Good written and verbal skills in English and Maltese
- Clean and valid driving license.

Munkaadó adatai

Vállalkozás neve



EURES

Cégjegyzékszám

52798780

Cím

Špitálska 2206/8, 81108, Bratislava - mestská časť Staré Mesto, Slovensko

Internet cím

<http://www.eures.sk>

A cég jellemzése

EURES (European Employment Services) je európska sieť služieb zamestnanosti koordinovaná ELA (Európsky orgán práce), ktorej cieľom je uľahčiť voľný pohyb pracovných síl v rámci krajín EÚ/EHP a Švajčiarska, ako aj podporovať spravodlivú pracovnú mobilitu. EURES poskytuje bezplatné služby uchádzačom, ktorí si hľadajú pracovné uplatnenie v Európe a európskym zamestnávateľom, hľadajúcim pracovnú silu v rámci týchto krajín.

EURES poradcovia poskytujú záujemcom o prácu v zahraničí informačné, poradenské a sprostredkovateľské služby. Európskym zamestnávateľom so záujmom o pracovníkov z krajín EÚ/EHP a zo Švajčiarska ponúka sieť EURES profesionálne poradenstvo a pomoc pri nábore.

Forrás: worki.sk, **Ajánlatazonosító:** 2059183, **A munkakörök besorolása (SK ISCO-08):** 1221001 Értékesítési vezető (kereskedelmi igazgató), **Szakma:** Értékesítési és marketing menedzser, **Munkaterület:** Műszaki és manuális foglalkozások