

Miesto výkonu práce

Slovensko

západné a stredné Slovensko (Práca vyžaduje cestovanie)

Dátum nástupu

Ihneď

Dátum pridania ponuky

12. 1. 2026

Druh pracovného pomeru

Pracovný pomer na dobu neurčitú (Trvalý pracovný pomer)

Mzda (v hrubom)

od 1 500 € do 1 500 € za mesiac

Odmeny podľa skúseností a predajných výkonov

Počet voľných pracovných miest

1

Údaje o pracovnom mieste

Náplň práce

Hľadáme **skúseného B2B obchodníka**, ktorý bude zodpovedný za rozvoj obchodných aktivít v regióne a za starostlivosť o existujúcich i nových klientov.

Vaše úlohy budú zahŕňať:

- Starostlivosť o existujúcich B2B zákazníkov
- Aktívna vyhľadávanie nových partnerov (montážne firmy, predajne, kominári)
- Prezentácia spoločnosti a jej produktov pre partnerov
- Vypracovanie cenových ponúk
- Sledovanie, podpora a kontrola plnenia obchodných plánov
- Priebežná analýza trhu: konkurencie, cien, produktov, kľúčových zákazníkov
- Reportovanie, prezentácia výsledkov priamemu nadriadenému
 - Príprava a prezentácia obchodných ponúk prispôbených individuálnym potrebám klientov
 - Obchodné rokovania a uzatváranie zmlúv

Pracovná doba: flexibilná (pondelok – piatok), možnosť plánovať si vlastný rozvrh

Informácie o výberovom procese

Ak Vás naša ponuka zaujala, zašlite nám svoj štruktúrovaný životopis v slovenskom jazyku. Zároveň prosíme o uvedenie súhlasu so spracovaním osobných údajov v zmysle zákona č.122/2013 o ochrane osobných údajov.

Pracovný režim

Pružný pracovný čas

Ponúkané výhody

- zvýhodnené príspevky na stravovanie
- Práca v stabilnej spoločnosti oblasti kúrenárstva a komínov na Slovensku od roku 2002.
- Možnosť seberealizácie a odborného rastu
- Ohodnotenie aj podľa dosiahnutých cieľov
- Služobné auto, laptop, telefón

Požiadavky na zamestnanca

Požadované vzdelanie

- Vyššie odborné vzdelanie
- Vysokoškolské vzdelanie prvého stupňa
- Vysokoškolské vzdelanie druhého stupňa
- Vysokoškolské vzdelanie tretieho stupňa

Oblasť vzdelávania: stavebníctvo, geodézia a kartografia, strojárstvo a ostatná kovospracúvacia výroba

Odbor: Technické (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)

Dĺžka praxe

Aspoň 3 roky

Jazyky

- Slovenský - Vysoká: C1 a C2

Digitálne zručnosti

- Microsoft Excel - Vysoká
- Microsoft Outlook - Vysoká
- Microsoft Word - Vysoká
- Microsoft PowerPoint - Vysoká

Vodičské oprávnenie

- Skupina B

Všeobecné spôsobilosti a predpoklady

- Komunikácia (jednanie s ľuďmi)
- Praktické myslenie
- Precíznosť (presnosť)
- Prezentovanie
- Samostatnosť
- Spôľahlivosť
- Tímová práca

Ďalšie požiadavky

- Bohaté skúsenosti v oblasti obchodu
- SŠ, VŠ v technickom odbore (TZB, stavebníctvo, strojárstvo)
- Znalosť z odboru vykurovacej techniky je výhodou ale nie podmienkou
- Veľmi dobré komunikačné a prezentačné schopnosti
- Spôľahlivosť, zodpovednosť, dôslednosť, flexibilita, dôveryhodnosť
- Vysoká miera samostatnosti, orientácia na výsledky, obchodné myslenie
- Schopnosť znášať stres a ochota cestovať v rámci SR
- Práca s PC, Word, Excel, PowerPoint, Outlook, CRM na pokročilej úrovni
- Aktívny vodič, vodičský preukaz skupiny B

Údaje o zamestnávateľovi

Obchodné meno



abcplyn.sk s. r. o.

IČO

52939979

Adresa

Československej armády 2, 03601, Martin, Slovensko

Internetová stránka

<http://www.abcplyn.sk>

Charakteristika spoločnosti

Veľkoobchod a maloobchod s tepelnou technikou.
tepelné čerpadlá - kondenzačné kotly - komínové systémy

Kontaktná osoba

Ing. Juraj Majtan
majiteľ

E-mail: majtan@abcplyn.sk

Telefón: [+421 43/422 48 09](tel:+421434224809)

Zdroj: worki.sk, **ID ponuky:** 2060427, **Klasifikácia zamestnaní (SK ISCO-08):** 3322000 Obchodný zástupca, **Profesia:** Obchodný sprostredkovateľ, **Pracovná oblasť:** Obchod, marketing a reklama