

Diese freie Stelle wurde bereits besetzt oder gestrichen.

Maxin's People Slovakia s. r. o.

Nechceš byť len ďalší „Salesák“ Tvor biznis, ktorý má ľudský rozmer!

Arbeitsplatz

Slovensko

(práca vyžaduje cestovanie)

Anfangsdatum

Sofort

Datum der Angebotserstellung

02.06.2025 (Update 01.08.2025)

Beschäftigungsformen

Unbefristetes Arbeitsverhältnis (Festanstellung)

Selbstständige Tätigkeit

Werkvertrag

Gehalt (brutto)

2.500 € pro monat

+ VARIO - počítaj s ročnou cieľovou odmenou.

Anzahl der offenen Stellen

1

Informationen zur Arbeitsstelle

Jobbeschreibung

Už ťa nebaví predávať produkty, ktoré končia na sklade? Čo keby si ponúkal personálne služby, ktoré majú hodnotu a menia firmy k lepšiemu?

Do nášho tímu hľadáme obchodníka s nosom na obchodné príležitosti. Náš ideálny človek vie, kde klopať a ešte radšej otvára nové dvere.

Hľadáme Sales Managera, ktorý má obchod v krvi a telefón v ruke častejšie než kávu.

Čo bude tvojou hlavnou úlohou?

- Aktívne vyhľadávať nové firmy, ktoré hľadajú spoľahlivého HR obchodného partnera a potrebujú pomoc s pracovnou silou. Nezabudni, že zmluvy, reporting a administratívna agenda

patria k tomu.

- Budovať a rozvíjať obchodné vzťahy s manažérmi, HR a decision-makermi.
- Spolupracovať s interným tímom HR profesionálov a zaisťovať, že klient dostane presne to, čo potrebuje – a možno aj niečo navyše.
- Hľadať priestor pre nové služby, ktoré firmy ešte ani nevedia, že potrebujú.
- Musíš mať chuť loviť a vytrvalosť, ktorú nezlomí ani tretí neprijatý hovor.
- Budeš mať motiváciu komunikovať tak, že si ľudí získaš.
- Obchod si robil aspoň 2-3 roky, ideálne v B2B alebo HR sfére – ideálne si pracoval už v personálnej agentúre.

Čo ponúkame?

- Slobodné ruky a priestor na vlastný obchodný štýl – žiadne micromanagementy.
- Férový fix + motivačný provízny systém, ktorý ťa nenechá v suchu.
- Prácu, kde výsledky vidíš priamo – tvoj klient, náš kandidát, spoločný úspech
- Silnú značku, skúsený tím a know-how, ktoré ti uľahčia prvé kroky.

Informationen zum Auswahlverfahren

Oslovení budú len kandidáti, ktorí najviac vyhovujú požiadavkám na danú pozíciu. V prípade záujmu kontaktujte konzultantku JUDr. Annu Brozák na e-mailovej adrese abrozak@maxins.sk alebo telefonicky na čísle +421915959461.

Angebotene Vorteile

- Služobné auto na súkromné účely - Vybav si pracovné záležitosti a následne ho využívaj na víkendové výlety alebo každodenné potreby – flexibilita je len na tebe.
- Odborné školenia a jazykové kurzy - Investuj do seba! Zlepši si zručnosti alebo sa nauč nový jazyk s podporou firmy, ktorá ti otvorí ďalšie možnosti rastu.
- Firemné teambuildingy - Spoznaj kolegov aj mimo pracovného prostredia. Čakajú ťa aktivity, ktoré ti pomôžu relaxovať a budovať tímového ducha.
- Férové ohodnotenie, podpora na každom kroku a príležitosť byť súčasťou úspešnej hry. A ak budeš dostatočne dobrá/ý posunieš sa do vyššej ligy a budeš môcť vybudovať vlastný team.
- Skvelý team, kde sa hrá tímová hra – vždy môžeš počítať s podporou nielen kolegov, ale aj vedenia.

Anforderungen an den Mitarbeiter

Erforderliche Ausbildung

- Niedriger Fachschulabschluss
- Mittlerer Fachschulabschluss
- Vollständiger Fachschulabschluss
- Höheres Fachschulabschluss
- Hochschulbildung erster Grades

- Hochschulbildung zweiter Grades

Die Berufserfahrungsdauer

mindestens 2 Jahre

Andere Anforderungen

- Minimálne 2- 3 roky praxe na pozícii obchodného zástupcu alebo obdobnej pozície.
- Podmienka – prax v predaj služieb v personálnej agentúre.
- Silné analytické a strategické myslenie, Vynikajúce komunikačné a vyjednávacie schopnosti, Znalosť trhu a súčasných obchodných trendov.
- Znalosť AJ – min. B2 – denná komunikácia.

Arbeitgeberdaten

Firmenname



Maxin's People Slovakia s. r. o.

Rechtliche ID

50657160

Adresse

Bajkalská 22, 82109, Bratislava-Ružinov, Slovensko

Internetadresse

<http://www.maxins.sk>

Merkmale des Unternehmens

MAXIN'S Group, s.r.o. je dynamická slovenská spoločnosť s dlhoročnými skúsenosťami v oblasti ľudských zdrojov. Naš tím tvoria odborníci, ktorí sa vďaka praxi stali expertmi vo svojich oblastiach. Každý z nás je iný, no spoločne tvoríme silnú, súdržnú a jedinečnú skupinu profesionálov, ktorí veria v hodnotu kvalitných ľudských vzťahov a zodpovedného prístupu k práci.

V roku 2025 sme sa stali lídrom HR trhu na Slovensku, čo potvrdzuje:

1. miesto v oblasti dočasného zamestnávania, najväčší tím interných zamestnancov v segmente, a vedúca pozícia v outsourcingu kvality.

Tento úspech je výsledkom našej dlhodobej stratégie, dôvery našich klientov a neustáleho zlepšovania kvality služieb. MAXIN'S nie je len personálna agentúra – sme partnerom pre rast, stabilitu a úspech

Quelle: worki.sk, **Angebots-ID:** 2058237, **Klassifikation der Berufe (SK ISCO-08):**

1221001 Kaufmännische/r Leiter/in, **Beruf:** Vertriebs-, Marketing- und PR-Manager, **Arbeitsbereich:**
Personalwesen, Verwaltung und Kundendienstleistungen, Handel, Marketing und Werbung